Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Wir sind ein dynamisches Team aus Branchenprofis, die ihre bisherigen Unternehmen verlassen und sich zusammengetan haben, um die Personaldienstleistung auf ein neues Level zu heben.

Durch die Nutzung neuester Technologien können wir schneller und effektiver agieren als unsere Mitbewerber auf dem Markt. Dieses Vorgehen hat große Vorteile für Sie als Bewerber.

Wir erhalten Positionen schneller und können sie Ihnen bereits anbieten, bevor die Stellen ausgeschrieben sind.

Sichern Sie sich Ihren Karrierevorsprung.

Weitere Informationen zur Verarbeitung Ihrer personenbezogenen Daten finden Sie in unserer Datenschutzerklärung https://www.unistaff.de/datenschutzae45a802

Einkäufer Investitionen im Forschungsbereich (m/w/d)

(München SF)

Standort: Oberschleißheim Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Sind Sie auch auf der Suche nach einer Stelle mit Perspektive und einer sehr guten Entwicklungsmöglichkeit? Sie möchten eine neue Richtung einschlagen oder den nächsten Karriereschritt machen? Lassen Sie uns gemeinsam an Ihrem beruflichen Erfolg arbeiten. Wir stellen Sie in den Mittelpunkt unseres Handelns und begleiten Sie auf Ihrem weiteren Karriereweg.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Einkauf von wissenschaftlichen Geräten unter Einhaltung des öffentlichen Vergaberechts
- Beratung von Bedarfsträgern zu technischen und kaufmännischen Fragestellungen rund um die Beschaffung
- Vorbereitung und Führung von Verhandlungen mit Lieferanten im Rahmen der Beschaffung
- Mitwirkung bei der Anfertigung von Vertragsentwürfen und Modifikationen
- Unterstützung der Bedarfsträger bei der Erstellung von Leistungsverzeichnissen

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches / technisches Studium oder Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung
- Praxiserfahrung im Vergaberecht, im speziellen VgV, UVgO und Vertragsrecht ist wünschenswert
- Gute Kenntnisse im Umgang mit SAP oder vergleichbaren Warenwirtschaftssystemen
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsstärke im Umgang mit internen und externen Partnern
- selbstständige, lösungsorientierte und zuverlässige Arbeitsweise
- ausgeprägte Kommunikations- und Beratungskompetenz

- Fließende Deutschkenntnisse und sicheres Englisch in Wort und Schrift

Unser Versprechen:

- wertschätzende Betreuung / offene Kommunikation
- verbindliche Zusagen mit pünktlicher Bezahlung
- Übertarifliche Löhne
- Kostenlose Karrierebegleitung, auch nach einer Übernahme
- Langfristige Einsätze mit Übernahmeoption

So erreichen Sie mich:

Sie haben Fragen? Rufen Sie einfach an ich stehe Ihnen gerne zur Verfügung!

Susanne Färber

Account Managerin

Telefon: 089 / 599 89 45 -19

Mobil: 01590 6114351

faerber@dg-timework.de

Impressum