UNISTAFF GmbH

Wir sind ein dynamisches Team aus Branchenprofis, die ihre bisherigen Unternehmen verlassen und sich zusammengetan haben, um die Personaldienstleistung auf ein neues Level zu heben!

Durch die Nutzung neuester Technologien können wir schneller und effektiver agieren als unsere Mitbewerber auf dem Markt! Dieses Vorgehen hat große Vorteile für Sie als Bewerber! Wir erhalten Positionen schneller und können sie Ihnen bereits anbieten, bevor die Stellen ausgeschrieben sind!

Sichern Sie sich Ihren Karrierevorsprung.

Weitere Informationen zur Verarbeitung Ihrer personenbezogenen Daten finden Sie in unserer Datenschutzerklärung https://www.unistaff.de/datenschutzae45a802

Account-Manager Vertrieb (m/w/d)

(NEU Kaufmännisch)

Standort: München | Anstellungsart(en): Vollzeit | Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche | Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Wir suchen Sie

Sie suchen ein abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabengebiet? Sie wollen eine hochinteressante Tätigkeit und eigenverantwortlich arbeiten?

Dann suchen wir genau Sie! Bewerben Sie sich noch heute bei uns als Account-Manager (m/w/d) für den Vertrieb am Standort München!

Ihre Aufgaben

- Identifizierung und Akquisition von Neukunden
- Pflege und Betreuung von Bestandskunden
- Erstellung von Angeboten und Verträgen
- Beratung und Unterstützung unserer Kunden in allen Fragen rund um unsere Produkte und Dienstleistungen
- Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit
- Aufbau langfristiger Beziehungen zu unseren Kunden
- Planung und Umsetzung von Vertriebsaktivitäten
- Erreichung der Vertriebsziele

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung im Bereich Vertrieb, Marketing oder Wirtschaftswissenschaften
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von IT-Lösungen oder vergleichbaren Produkten/Dienstleistungen
- Erfahrung im Aufbau und der Pflege von Kundenbeziehungen
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, sowie Verhandlungsgeschick
- Hohe Kundenorientierung und Dienstleistungsmentalität
- Eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft

Unser Versprechen

- Leistungsgerechte Vergütung
- Sichere und termingerechte Entlohnung
- Professionelle Betreuung und Erreichbarkeit Ihres Ansprechpartners
- Kostenlose Karrierebegleitung, auch nach einer Übernahme
- Übernahmemöglichkeit nach 6 Monaten

So erreichen Sie uns

Gehen Sie den nächsten Schritt zum Erfolg! Bewerben Sie sich jetzt und starten Sie das Karrierefeuerwerk!

Wir geben gemeinsam Vollgas!

UNISTAFF GmbH
Recruitingteam

E-Mail: bewerbermanagement@unistaff.de